



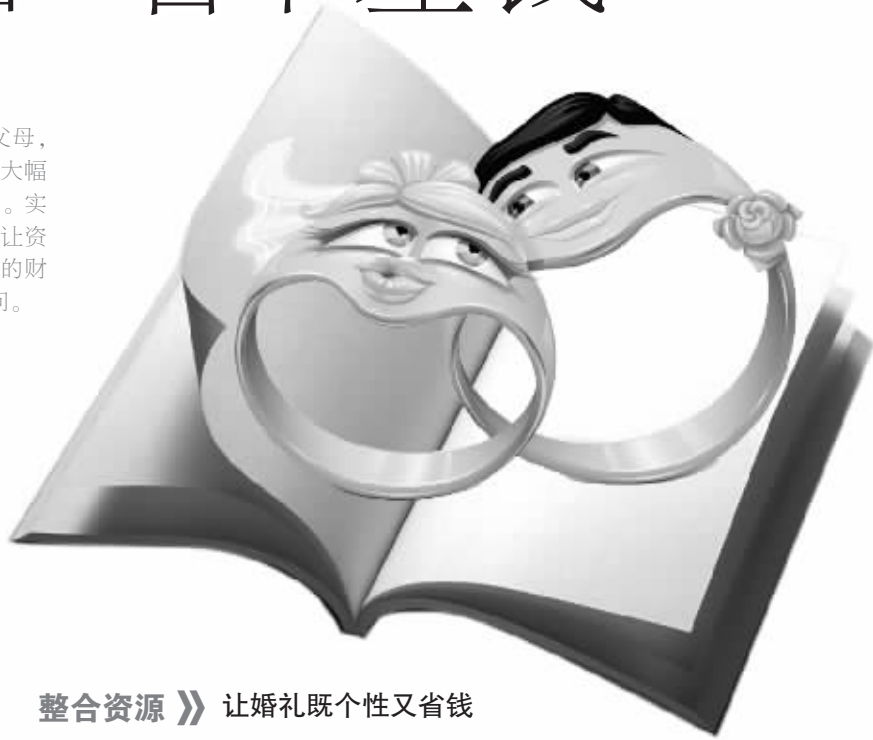
结婚 咱不差钱

近日,一则新闻触动了很多年轻人和父母,那就是“通胀之下上海一对新人结婚成本大幅升高至23万元”,有人惊叹连婚都结不起了。实际上,在通往两个人幸福携手的路上,如何让资金不成为绊脚石,婚后又能凭借工作积累的财富将小日子过得甜甜蜜美,还真是一门学问。

河南商报记者 郭璐

本期理财顾问:

中国银行河南省分行私人银行客户经理 **王琳琳**
中国光大银行郑州分行零售部国际金融理财师 **郜晓莉**



整合资源 》》 让婚礼既个性又省钱

人物档案:颖女士,28岁,媒介经理

颖女士今年下半年就要与爱人步入婚姻的殿堂,但是工作繁忙的她到现在还没有准备任何东西,为此,我们的金融理财师也给她出了不少主意。

“至于如何操办一场体面而又不奢华的婚礼,则需在诸多环节动脑筋。”郜晓莉谈道,举办婚礼也要理财,要利用手中现有的资金,顺利举办完婚礼,而且费用又不超支。

要达成这个目的,就要先审视一下目前的财务状况,详细了解能有多少钱拿出来举办婚礼,以及目前的财务负担,例如是否有房贷或车贷等,针对自己的经济实力做出结婚预算。预算

表一定要详尽地列举出各种必要的开支。需要提醒的是,多数婚礼举办后都会比预算超出约10%~15%,这部分超出的钱也必须要留一手”。

当各种预算都已计划齐备后,颖女士需要将购买的东西列一个清单,然后货比三家进行购买。同样的商品在不同的地方可能会有不同的卖价,例如,通过网上商城直销的商品就有可能比在商店买的便宜;也可以关注商场里面做的活动;还可以参加团购,这样也能压低支出。

除货比三家外,还有一招也能帮颖女士省钱,那就是自己做或者请朋友帮忙。“颖女士从事的是媒介工作,完全可以找摄影师朋友帮忙拍摄婚纱照,费用比照相馆的要便宜不少呢。”郜晓莉建议。

婚前理财 》》

积累自己的婚嫁金

人物档案:岳先生,26岁,公务员

岳先生是家里的独子,年收入为6万元,他为自己定下目标,33岁以前务必要完成婚姻大事,并在郑州拥有自己的房子。目前,岳先生是跟父母住在一起,每个月除去花销,他能够攒下2000元。

“光攒钱可不行,依目前郑州的房价来看,要攒套房子太难了。”中国银行河南省分行私人银行客户经理王琳琳不客气地说。她认为,男性在婚姻中承担的是主要责任,所以对婚嫁金的要求更高一些。

对此,王琳琳建议岳先生把每个月攒下的2000元钱存入银行,等存够一年后,有了一定的积累,购买银行的理财产品。“目前中国银行推出的半年期理财产品,年化收益率就能达到4%左右。”

同时,房子属于刚性需求,王琳琳建议岳先生在结婚时可以先买套小户型,等以后条件成熟再换大房子,而小户型可用来转让或出租,这也是一种投资的渠道。

光大银行金融理财师郜晓莉也给出了自己的看法:在生活中做个有心人,平时养成零存整取强制储蓄的好习惯,自然会通过双方的努力积累下一笔不小的婚嫁金。而强制储蓄有很多好办法,如在银行开通零存整取账户或参与基金定投都是很好的理财方法。”

婚后投资 》》 合理安排礼金

人物档案:欣欣,29岁,公司负责人

欣欣是今年五一结的婚,蜜月归来后,她和老公开始整理家庭财务。欣欣发现,婚前的积蓄加上婚礼上亲朋好友给的礼金,除去结婚前后的开销后,还剩下不到8万元。“这笔钱放银行存着肯定不划算,我想让理财师帮我看看,有没有更好的理财方式。”

对此,中行的王琳琳与光大银行的郜晓莉也分别给出了建议。

“我的建议有三点,一是,定投指数基金,这属于懒人投资的方式,比较省事。指数基金的优势在于它的指数风格不会偏移,但前提是她要看好中国长期经济增长的走势;二是,购买保险,保险其实属于很贵的消费品,年轻时投比年纪大了再考虑要划算,如果买的话,建议购买保障型的产品;第三,以小博大,可适当地投资股市或者参与PE投资,年轻人的风险承受能力高,高风险也意味着高收益,前提是她需要有专业的人士指导,或者自己对此很在行。”王琳琳说道。

郜晓莉认为,可以每月根据家庭经济状况进行基金定投,几百元到上千元均可,长期坚持一定可以获得不错的收益。“光大银行的精彩生活双核定投就非常合适,它的最大特点就在于在投资之初银行会帮投资者进行合理的资产配置,将资产分配到一只股基和一只债基上,避免投资者将鸡蛋放在同一个篮子里,而且每个季度会提出调整资产比例的意见。”

同时,她还认为通胀时期买些实物黄金也是实现资产保值的好方法,建议小两口在银行开通黄金账户,直接通过网上银行购买实物金即可,是当前多种投资黄金渠道中性性价比最好的购买渠道。

“当然还应留出若干紧急备用金,应当是日常月消费金额的6倍左右,以备不时之需。这部分资金可购买货币市场基金,目前货币基金年化收益远远高于活期存款利率,通常在2%~3%左右,非常适合短期流动资金打理。”郜晓莉如是说。

财经播报

中信银行郑州分行 “通胀当道 理财新道” 财富报告会本周六开讲

近期,市场行情发生很大变化。面对央行的多次加息,面对扑面而来的通货膨胀,面对市场的瞬息变化,您的财富是否面临缩水或已经缩水?5月14日上午,中信银行郑州分行特别邀请中央电视台经济频道特邀嘉宾、北京大学客座教授、国际认证理财规划师张瑛博士在索菲特国际饭店举办“通胀当道 理财新道”财富报告会,与您一道分析通胀背景下的财富保值增值之道。

近年来,“中信理财 专家创造”的品牌已经深入人心,品种丰富的理财产品得到了广大客户的认可和青睐;“中信服务 天天进步”的理念已经家喻户晓,优质的服务得到了广大客户的信赖和赞许;中信银行郑州分行拥有优秀的理财团队,理财经理专业干练,从客户需求出发,为客户进行合理的资产配置。中信银行郑州分行在理财探索的道路上不断创新,竭力丰富产品线,满足客户不同的金融需求,为客户提供“一揽子”的理财服务。R (尹政)

招商银行跨境人民币 银银合作业务 多项同业第一

招商银行为境外银行同业客户设计打造了业内首创的“跨境人民币银银平台”合作模式,经过一年多的发展业务量节节攀升,在市场份额上保持同业领先地位,并在同业创下诸多令人瞩目的第一。目前,招行已成为香港地区银行同业清算账户覆盖率最高的中资银行,也是跨境同业往来账户存款最多和利润贡献最高的银行之一。

自跨境贸易人民币结算试点工作开展以来,招商银行积极创新取得了骄人成绩。2010年,招商银行与境外银行同业客户设计打造了业内首创的“跨境人民币银银平台”合作模式,推动跨境贸易人民币结算发展。

据悉,“跨境人民币银银平台”,是以跨境人民币同业清算服务为基础,为境外银行同业客户打造的能提供全方位系列产品的人民币业务合作方案。该平台涵盖了跨境人民币账户同业清算等七大产品类型,此合作平台在国内同业竞争中尚属首创。

截至2011年第一季度末,招商银行跨境人民币同业往来账户清算汇入汇出合计人民币2106亿,跨境人民币同业合作共实现利润2722万元。

跨境同业往来账户清算量和跨境银银合作利润贡献两项指标,招商银行在国内同业中处于领先地位,排名保持在国内前三名列。R (屈庆昌)

泰达宏利研发首只 策略型ETF基金

上海证券交易所于4月22日批准与泰达宏利基金管理有限公司共同合作开发并推出市场上第一只策略型ETF基金——泰达宏利上证财富中小盘交易所交易型基金(ETF),该基金是泰达宏利基金公司旗下第一只ETF基金,也是上报的第三只被动管理的指数基金。

与传统的指数基金相比,泰达宏利上证财富中小盘交易所交易型基金(ETF)所跟踪的上证财富中小盘指数在指数编制方法上有所创新。这只指数将按照上市公司创造财富的速度进行选择,在沪市中小市值股票中挑选财富增长速度最快的200家公司作为样本。

据悉,泰达宏利财富系列第一只指数基金中证财富大盘指数基金成立以来净值增长率达到11.11%,在最近一年同类型50只基金中排名第六。R (苗荟)

中信银行理财有约



中欧鼎利分级债基金即将发行

在当前复杂的投资环境中,分级债逐渐成为基金市场上的新宠儿。据悉,中欧基金旗下首只分级类基金产品——中欧鼎利分级债券型基金已获得中国证监会核准,并将于近期通过中信银行等各大银行、券商公开发行。该产品是国内首只封闭期为一年的分级型二级债基。

市场分析人士表示,场内认购中欧鼎利分级债基将以7:3比例分为“鼎利A份额”与“鼎利B份额”,满足不同风险偏好的投资者。同时,其第一年采取全封闭的方式运作,可以避免基金成立初期频繁的大额资金进出,相对于开放式债券基金而言,更便于基金经理进行长期操作,有利于基金的投资运作和绩效的提高。

中欧鼎利分级债基拟任基金经理聂曙光表示,封闭运作可以使基金在一定期限内规模固定,有效降低组合流动性冲击的风险,提高基金投资组合久期的稳定性。海通证券则进一步表示,封闭式运作的债券型基金其资产配置效率更高,同时还能适度回购操作,有机会进一步放大收益。G

中信银行郑州分行理财热线:0371-55588666

中信推出“中信卓越成长” 资产配置可攻可守

中信证券第8只集合理财产品——“中信卓越成长”自4月11日在中信银行推出以来,受到市场追捧而持续畅销。

中信证券的投研团队认为,目前市场估值水平和2005年1000点及2008年的1600点相近,大盘下跌空间极其有限。在市场长期向上趋势仍未改变以及国民经济转型深化的大背景下,以新兴产业为代表的成长股仍将延续长期向上的格局,现在购买股票型基金是相对比较安全的。

据介绍,“中信卓越成长”理财产品通过行业优选、公司优选、估值优选构建股票投资组合,并采用灵活的战略资产配置,攻守兼备,适合能承受一定风险追求适当较高收益的客户。G