



贵州茅台集团

茅台集团 诚征战略合作伙伴

热烈祝贺茅台白金酒销量突破 1000 万瓶

贵州白酒产业已经升华为贵州工业强省战略的名片产业，贵州省要通过加速发展，加快转型、推动跨越，努力做到“未来十年中国白酒看贵州”。以茅台为龙头，打造更多优秀黔酒品牌，凭借黔酒资源优势、环境优势、文化优势、技术优势，全面攻占中国中高端白酒市场。茅台集团力争在“十二五”末，销售收入达到500亿元，在“十三五”末，销售收入达到1000亿元。在这一战略方针的指引下，茅台集团释放产能，隆重推出又一核心品牌——白金酒，白金酒实行专卖制，从2010年至今，茅台集团已在全国建立500家白金酒品牌专卖店——白金酒礼行，茅台白金酒销量突破1000万瓶。

白金酒礼行 茅台集团授权建立的白金酒全国连锁专卖店

白金酒生产地址在贵州省仁怀市茅台镇茅台酒厂厂区内，由茅台集团著名酿酒大师，曾经为多位国家领导人士定制茅台酒的于通远先生亲自调酒，以保证高品质、真品质。其放心，为了确保白金酒的真品质，白金酒香型白酒只在白金酒礼行专卖。

白金酒礼行——是茅台集团在全国各地授权建立的白金酒连锁专卖店。

白金酒礼行——是白金酒直抵地方的一线，从茅台镇直通全国白金酒礼行，无任何中间环节，真品质、真放心。

白金酒礼行——是白金酒的销售阵地，销售酱香型白酒、酱香型健康养生酒、葡萄酒等茅台白金佳酿，茅台贵州，品质保证。

白金酒礼行——是茅台集团个性化定制中心，贵宾接待，政务商务，个性化定制，个人定制（婚庆酒、祝寿酒、满月酒、金榜题名酒等），茅台集团量身定制，荣耀分享。

白金酒礼行——是藏酒的首选酒行，白金酱酒、白金至善、白金至美等白金酒高端系列，历久弥香，具有极大的收藏价值。

茅台集团+央视卫视+影帝葛优 打造中国酒业高端连锁——白金酒礼行

茅台集团强力打造白金酒

白酒茅台是大中华酱香白酒的鼻祖，作为中国高端用酒，外交用酒，茅台酒始终供不应求。2011年贵州省提出黔酒发展战略：“未来十年中国白酒看贵州”，以茅台为龙头，打造包括白金酒在内的黔酒优势品牌，实现跨越式发展，振兴贵州白酒产业。

白金酒是茅台集团着力打造“白金”品牌系列酒的总称，白金酒寓意中国礼仪酒、文化酒、艺术酒，包括白金白酒系列、白金养生酒系列、白金葡萄酒系列、白金白酒系列及白金养生酒系列在茅台镇生产，由茅台集团旗下保健酒业有来公司荣誉出品。

白金酒礼行在央视卫视鼎力宣传

多年来，茅台集团与中央电视台始终是合作伙伴，作为茅台集团又一核心产品，白金酒酒相继登陆CCTV2、CCTV3、凤凰卫视、广东卫视、浙江卫视、江苏卫视、

安徽卫视、云南卫视、贵州卫视、陕西卫视、山西卫视、河北卫视、湖北卫视及其他频道的广告时段，传播“白金酱酒，月小和喝，更讲究”的“讲究文化”，讲究健康的饮酒方式，讲究人文关怀。白金酒酒在“金酒礼行”专卖。

影帝葛优倾力代言白金酱酒

白金酱酒是白金白酒系列龙头产品，是53度国标优级酱香白酒，是茅台集团2012年核心产品又一核心产品。白金酱酒传承了酱香美酒文化，凝结了白金酱香型白酒的精华，是中国中高端酱香白酒的杰出代表。白金酱酒倡导健康的饮酒方式、推崇健康的饮酒文化，讲究生命的健康、生存的品质、生活的品味，讲究成功、讲究、讲究人文关怀。影帝葛优在深入了白金酒所倡导的健康饮酒文化和人文关怀之后，欣然代言白金酱酒，并希望通过自己的精彩演绎，让“白金酱酒，月小和喝，更讲究”的“讲究文化”传遍千家万户。



战略合作伙伴感言

白金酒的战略合作伙伴，大多来自全国实业、电力、能源、化工、房地产、金融、投资等领域的精英人士。敢于大胆和非酒水领域的人士合作，白金酒首先开河，这种形式的强强联合、优势互补，让白金酒的战略合作伙伴无一例外的获得了丰厚的利润回报和社会效应。各战略合作伙伴通过与茅台集团白金酒礼行的合作，利润更加丰厚，事业更有面子，社会影响更大。

投资白金酒礼行我看重的是白酒的发展大势

我是做金融投资的，一直关注白酒行业的发展，近几年白酒行业一直保持着30%的增长速度，尤其是酱香白酒的爆发式增长更是成为业界热点，很多大企业纷纷投资白酒产业，这也坚定了我很投资白酒的信心。今年初，我抓住了与茅台集团合作的机会，成功加盟白金酒礼行，我相信，我的投资一定会高额回报。（白金酒礼行广州专卖店 蔡总）

和茅台集团合作很稳定，更长远

茅台集团是中国酒业的龙头企业，品牌知名度高，品质卓越，与茅台集团合作，投资再多也不担心，穿衣就穿海潮之家，因为那是男

人的衣冠，喝酒就喝白金酱酒，因为那是男人的品位。我们海潮集团相信只要按照集团的要求做，就一定会有一个很确定、更长远的发展，投资茅台集团白金酒礼行，等于投资了一个可靠的未来！（白金酒礼行江苏海潮集团店 周总）

葛优代言，白金酒礼行更有发展

加盟白金酒礼行我看重的是茅台品牌，去年10月经过茅台集团评审委员会的严格审批，我终于拿到了白金酒礼行的特许经营权。在集团的指导下，半年的时间，我就取得了优秀业绩，现在我还成了白金酒的代言人，我对白金酒更有信心了，于是，我毅然放弃了投资的其他项目，专心经营白金酒礼行，我相信，有了葛优的帮助，

白金酒礼行更有发展。（白金酒礼行河南长葛店李总）

白金酒礼行让我找到更好的利润增长点

我们山东企业集团是河北区域医药零售连锁业的领军品牌，近年行业竞争激烈，利润有所下滑，去年底看好茅台集团和白酒发展大势，增加了白金酒礼行这个新项目，获得了丰厚的利润回报，我相信，我们与茅台集团强强联合，一定能创造出更大的市场价值。（白金酒礼行河北东仁堂店姜总）

人脉就是财富

我以前在机关单位工作，积累了很多政府人脉资源，我们有一个共同的爱好——茅台酒

酱美酒，后来我下海办了一个企业，没有很好的利用上我的人脉资源，去年开始做白金酒礼行，又重新和他们建立了业务往来，生意做的红红火火，我和我的朋友都喝上了真正的茅台酱香美酒。（白金酒礼行浙江永康店傅总）

只要拿到白金酒礼行指标就能赚钱

这几年我一直寻找适合自己发展的项目，了解到白金酒礼行高额的提货回报后，我觉得这是一个很好的机会，经过茅台集团评审委员会的层层审批，我幸运的拿到了白金酒礼行的指标，指标一开时间，白金酒礼行就给我带来了丰厚的利润回报，从而我的事业推向了另一个高峰！看来拿到白金酒礼行的指标，就拿到了赚钱机会！（白金酒礼行山东泰安店 石总）

只有符合以下条件才能加盟白金酒礼行

- 具有广泛社会影响力的人脉资源
- 认同茅台集团白金酒礼行的经营理念
- 具有良好的社会信誉
- 具有充足的资金

茅台集团白金酒礼行评审委员会将对有意向加盟白金酒礼行的各界朋友，进行公平、公正的资质审核

加盟专线 400-699-0005

茅台集团白金酒官方网站: www.moutaibaijinniu.com