

“疯狂的普洱茶”未在郑州上演

目前郑州市场以中低端普洱茶为主 因为投资客较少 市场投资炒作的空间很有限
专家称普洱茶市场经历了2007年的过山车后 今年再遇转折点 以量为主的收藏市场将以质为主

每年一进入9月,普洱茶市场都会结束夏季的低迷,进入复苏时期。但记者从近日举办的河南普洱茶品鉴展示会上了解到,目前高端产品交易依旧比较平淡,中低端产品受热捧。

专家称,今年普洱茶市场再迎转折点,以量为主的收藏市场将以质为主,观念的转变将影响一般性普洱茶的市场价格,但精品茶价格依旧坚挺。

河南商报记者 王艳艳

现象

售价二三百元的中低端茶品受欢迎

这个中秋节,郑州市民孟先生回老家探亲时,分别给自己的父亲和老丈人带了一份礼物——某品牌的普洱茶。“一个茶饼200多元,买了两个,不超过500元。喝茶养生又健康,是送亲朋好友比较好的选择。”孟先生说。

其实,不少市民与孟先生有同样的看法。上周末,郑州市举办的河南普洱茶品鉴展示会上,不少茶商告诉记者,相比平淡的夏季市场,中秋节迎来了一个销售小高峰。

“中秋节期间店里都忙不过来,但基本上走的全是300元以内(出货价)的产品。”来自北茶城的普洱茶批发商霍女士称,这个价位的茶属于中低端品质的,500到800元甚至更高价格的茶品出货量非常小。

记者了解到,一般的普洱茶,一个300克以上(大多以满300克为单位)的茶饼会卖到100元以上,甚至有成千上万元的。不过,目前,受郑州市民欢迎的,以售价二三百元的中低端茶品居多。

河南省茶叶商会副会长、明君子茶业总经理李学昌和云南中茶销售总经理盛玉泊向记者坦言,目前,店内卖得最多的是售价二三百元的普洱茶。

在中茶国香茶城体验店,售价最高的是8000多元一个茶饼的班章,盛玉泊说,像这种高端产品,本身量小,购买的人也不多。

进入9月,普洱茶市场一般会结束夏季的低迷,进入复苏时期。但目前茶商普遍反映,受经济形势不景气及相关政策的影响,高端产品交易依旧比较平淡,中秋节也没有特别突出的表现。



首席编辑 方毅夫/制图

回顾

普洱茶从炒老茶到古树茶,行情以涨为主

其实,普洱茶最早在南方市场上占的份额较大,在北方市场,是无法跟毛尖、铁观音相提并论的。但近几年,不少茶商表示,普洱茶在郑州市场上的接受度越来越高,“以前是招代理商,现在代理商主动找上门。”盛玉泊和李学昌都有这样的感受。

想弄明白普洱茶的市场行情,就得了解普洱茶经历的两个重要阶段。综合多位采访对象的观点,第一个阶段为2001年-2007年,市场关注的热点是老普洱茶,一些未被广泛关注的“号级茶”(70-100年的陈茶)通过拍卖会、明星、专家、藏家等炒作,迅速卖出天价。通过炒作,普洱茶“越陈越香”的属性被从业者广泛认可,央视也曾用《疯狂的普洱茶》对这一阶段做过总结。

第二个阶段从2007年下半年开始,普洱茶市场的泡沫破碎,茶企的洗牌不可避免。但一些企业很快转身,发现了品饮价值更高的古树茶,纷纷推出更好的普洱茶产品,从此古树茶开始受到茶客和收藏者的青睐。这一阶段,成就了福今、雨林古茶坊等品牌。这一时期,很多企业的重点回到了产品品质上,不少品牌都借助古树茶发力。

2014年到来时,普洱古树茶的市场行情站上了波峰。今年普洱茶春茶采购季,央视对国内多个市场的普洱茶行情做了报道,当时调查显示,今年普洱古树茶的综合涨幅,已经达到50%左右,部分干脆翻一番。

说法

再遇转折点,今年是普洱茶市场的分水岭

在郑州国香茶城,某品牌代理商告诉记者,他不做高端茶,店里大部分都是所谓的“台地茶”,价格比较亲民,每个茶饼的价格为100到300元,并且与去年相比,价格变化也不大。

如多家茶商所言,目前郑州市场上的普洱茶以中低档为主,价格飞涨的高端普洱茶在郑州市场很少见。

有专家认为,在南方茶市,有实力的投资者将普洱茶作为投资项目去经营。但郑州茶市起步晚,市场终端客户多为直接消费者,将普洱茶作为投资项目去经营的“藏家”只占极小部分,因此市场投机炒作的空间不大。

做普洱茶生意多年的霍女士也证实了这一点,她说,北京的朋友经常说能喝到50年的普洱茶,但她在郑州从来没见过。

“今年普洱茶市场的确有一些波动,但主要是一般性普洱茶,精品普洱茶价格并没有发生变化。”被誉为“中国普洱茶第一人”的台湾师大退休兼任教授邓时海在上周末的普洱茶品鉴展示会上如是说。

邓时海说,普洱茶市场经历了2007年的过山车,到2014年,又迎来转折点,也是一个分水岭。现在收藏市场有了新变化,以收精品为主。以前是囤量,现在是以质为主,这也是普洱茶市场成熟的表现。观念的转变,对市场也造成了一定影响,但真正好的普洱茶,或者老的普洱茶,价格目前依旧坚挺。

河南福彩特约钜献·河南商报高档社区文化行
2014年度第23站(总第142站)

河南商报
光耀中原 影响河南



9月20日走进中凯华府

■ 主办: 河南日报社 ■ 特约钜献: 河南省福利彩票发行中心

■ 协办: 河南省宝晟物业管理公司

■ 合作单位: 华夏银行郑州分行 郑州银行 郑州报业传媒集团 旅游百事通

■ 独家网络媒体互动: 河南一百度 www.henan100.com

1. 河南商报推出优惠征订活动, 凡活动当天订报的业主, 均可享受特别优惠价
2. 相关职能部门现场接受咨询, 为业主答疑解惑
3. 专业文艺表演团队, 为业主献上15个精彩文艺节目
4. 华夏银行工作人员现场提供理财咨询服务

想合作, 想表演, 均可致电

86088777 18603785879 (杨先生)

公益·慈善·健康·快乐·创新 如遇恶劣天气, 向后顺延一天

