

## 农行兰考支行

## 创新扶贫信贷模式 破解贫困户贷款难

“俺这个岁数还能在家门口找到适合自己干的活儿,一个月能挣2000元,现在日子过得真幸福啊!”7月6日,兰考县义寨乡蔡楼村65岁的贫困户郭会珍告诉记者。

兰考县义寨乡蔡楼村牛养殖专业合作社,安置蔡楼村贫困户6人就业,像郭会珍这样60多岁的老人,不用外出一年纯收入2万多元,不出家门就脱贫了。

“2017年在齐太勇的帮扶下,免费给我供小肉牛,养大后统一收购,养了30头牛,一年下来净赚10万元,不但脱贫了,也致富了。”蔡楼村贫困户李海林掩饰不

住内心的喜悦。

蔡楼肉牛养殖专业合作社理事长齐太勇告诉记者,2012年10月他开始养肉牛,效益不错,年收入达100多万元。2016年7月,在农行兰考支行采用“风险补偿金+政府承诺”增信机制的贷款100万元资金支持下,扩大了养殖规模。2017年8月,在养殖急需资金时,又是兰考农行伸出援助之手,提供40万元贷款解决了资金困难问题,使养殖场发展上了一个新的台阶。为带动蔡楼村贫困户发展养殖脱贫致富,齐太勇成立了肉牛养殖专业合作社,采取“合作社+贫困

户”的养殖模式,贫困户养殖由合作社统一技术指导、疫病防疫,出栏的肉牛由合作社统一收购,带动周边上百养殖户脱贫致富。目前,该合作社已形成了购、养、销和屠宰、加工一体化的新型养殖产业链。

长期以来,担保难、贷款难等问题,成了农民脱贫致富的拦路虎。从2015年起,农行兰考支行与兰考县财政局、兰考县扶贫开发领导小组办公室签订《兰考县政银扶农富民工程合作协议》,由财政局出资设立风险补偿金,支持小微企业、专业大户、新型农业经济主体等经济组

织,开展“三位一体”政府增信扶贫模式:以政府保证金为担保,农行放大保证金10倍向贫困户和参与扶贫的企业投放贷款。

该模式一改过去单纯发放扶贫资金的扶贫模式,通过扶持龙头企业、专业合作社、种植养殖大户等农村经济主体做大做强,引导贫困户增强自主造血能力。农行兰考支行副行长林龙介绍,通过“三位一体”金融扶贫模式,截至2017年12月底,该行三年累计在兰考发放扶贫信贷1.4亿元,带动4000余贫困人口实现稳定脱贫。(本报记者 孙玮)

西平农商行二郎支行  
温馨真情架起农商“连心桥”

前不久的一个中午,酷暑难耐。大概人们因惧怕酷暑躲在家里吧,路上几乎不见行人。可西平农商行二郎支行营业厅内,仍聚集不少办完业务后恋恋不舍,在这里乘凉的人们。

时至1点30分左右,一位60多岁的老大爷来到二郎支行营业厅,还没等来得及喘口气,就被一位曾经相识的王老不舍,在这里乘凉的人们。

时至1点30分左右,一位60多岁的老大爷来到二郎支行营业厅,还没等来得及喘口气,就被一位曾经相识的王老不舍,在这里乘凉的人们。

存银行,就被家中患有精神病的你嫂子给撕成碎片。上午我跑了几家银行,都说碎片小于完整票面的1/4,残损币按规定兑换难度大,加上误工费,都不愿受理。这不,来农商行再试试,这里再不能换,真的没希望了。”

“大爷,什么没希望了?”大堂人员耐心地询问。了解真实情况后,该支行行长对工作人员说:“来这里办业务和不办业务的都是我们的亲人,不管是富亲戚、穷亲戚都要一样接待,况且贫困户存钱更不易,别的行不受理,我们受理。”

时间在不经意间过去,占地4个多小时的辨认、识别、拼接、粘贴,一张张百元钞票最终“完璧归赵”。(郭瑞 刘喜山)

郑县农信联社  
帮建的“幸福院”开张了

7月3日,由郑县农信联社等单位资助建设的“幸福院”,在郑县安良镇高楼村举行揭牌仪式。

郑县农信联社作为郑县安良镇高楼村的对口帮扶单位,始终把精准扶贫放在首位,在了解到帮扶村部分困难群众特别是鳏寡孤独贫困户养老问题后,积极向当地党委、政府建议,愿意提供资金支持和技术指导,全力帮建“幸福院”。

据了解,郑县安良镇高楼村“幸福院”是郑县首个农村集中养老场所,占地面积300平方米,内设居室、厨房、餐厅、娱乐室,配有电视、电扇、电冰箱、洗衣机等生活电器,并安排厨师、保洁员各1名。“幸福院”制定了值班制度与餐饮制度,可同时供养12人集体生活。高楼村共有贫困户16户26人,其中五保贫困户10户11人。目前,7名五保老人已正式入住。(边晨)

据了解,郑县安良镇高楼村“幸福院”是郑县首个农村集中养老场所,占地面积300平方米,内设居室、厨房、餐厅、娱乐室,配有电视、电扇、电冰箱、洗衣机等生活电器,并安排厨师、保洁员各1名。“幸福院”制定了值班制度与餐饮制度,可同时供养12人集体生活。高楼村共有贫困户16户26人,其中五保贫困户10户11人。目前,7名五保老人已正式入住。(边晨)

农发行开封市分行  
情系贫困村  
义诊暖人心

为推动精准扶贫工作深入开展,7月4日,农发行开封市分行联合开封市空分厂医院在袁坊乡张吴砦村开展贫困户义诊服务活动,为村民免费进行体检和健康咨询,并向大家宣传精准扶贫相关政策。

开封市袁坊乡张吴砦村是农发行开封市分行的定点扶贫村。农发行开封市分行驻村工作队在与村民的交往过程中,发现许多群众健康意识差,而且没有防病意识。“小病不去看,大病看不起”是该村的普遍现象,全村因病致贫21户,占了贫困户总数的三分之一。为提高村民的治病防病意识,该行主动联系开封市空分厂医院,携手开展贫困户义诊服务活动,使该村村民特别是行动不便的老人在家门口便能“坐享”健康服务。

活动当日,现场挤满了前来咨询就诊的村民,医务人员为群众进行血压、血糖等常规检查,耐心细致地询问他们的身体状况、饮食卫生等情况,并针对不同病情提出具体治疗方案。医务人员在为村民进行体检的同时,还进行了健康知识宣传,让群众充分认识自身的健康状况,做到健康早知道、早预防、早治疗,降低疾病发生率,树立起健康生活的理念。(李征)

镇平农商银行  
积极服务夏粮收购

“这么快就拿到50万元的收购资金,这在以前连想都不敢想。”6月28日,镇平永康粮油购销有限公司老总谢尚祥激动地说。据了解,截至6月底,镇平农商银行已经发放粮食收购专项贷款5800万元,有久久粮油等4家粮油购销企业通过授信及时拿到了贷款,有效地缓解了粮油购销企业流动资金问题。

为服务夏粮收购,该行组织信贷人员,深入粮食收购企业,与粮食经纪人和企业老总进行座谈,对资金缺口情况进行摸底调查,并纳入到贷款项目库。该联社在辖内营业网点开通服务热线,实行贷款条件、程序、利率、审批时间和办贷人员五公开,并借助集中授信的机会,对符合条件的粮食收购企业、农业产业化龙头企业进行集中授信,在授信额度内周转使用,随贷随还,确保粮农能够及时拿到卖粮款。(刘亚喆 韩宏伟)

内黄县农信联社  
“党员模范贷”  
助党员带头创业

为深入贯彻落实党的十九大精神,帮助党员带头创业,通过党员先锋模范作用,带动身边党员群众共同富裕,助力乡村振兴,内黄县农信联社近日推出“党员模范贷”普惠信贷产品,受到普遍欢迎。

该产品主要服务辖区内符合贷款条件的有劳动能力、有致富愿望、有生产经营项目、有信贷需求的党员干部用于创业启动、扩大经营规模、正常经营周转等经营用途的贷款,产品呈现额度高、期限长、利率优、还款活、手续简等五大特点。“党员模范贷”授信额度根据借款人的资信情况、偿债能力确定,采用家庭成员保证的担保方式办理,最高授信10万元,借款人可自主选择“等额本金”“按月付息、到期还款”等还款方式,根据还款方式执行8.881%或5.8%的优惠利率。(邵军锋 王冉)

农行南阳分行  
支持带贫企业 “贷”动精准脱贫

近年来,农行南阳分行积极探索金融精准扶贫的有效路径,截至今年6月末,累计投放带贫企业贷款22253万元,带动建档立卡贫困户4012户走上产业脱贫之路。

该行认真落实政府、监管部门和上级行金融产业扶贫工作要求,对带贫企业在利率定价方面给予优惠,对其贷款执行基准利率,主动让利带贫企业和贫困

户,提高了带贫企业带动贫困户脱贫致富的积极性。同时,该行大力提升工作效率,对存量、增量带贫企业业务,信贷前、中、后实行一事一议,推行平行作业、限时办结,多部门协同作战,按流程加班加班加点报送资料、加快审查审批,确保了带贫企业贷款及时顺利发放到位。

该行先后向河南中源化学、金星集团南阳啤酒有限公司、南召中航国能、除

店老酒等10家带贫企业发放产业扶贫贷款22253万元,不仅通过支持龙头企业带动辐射了一批产业链企业,促进了区域经济发展,给4000多户建档立卡贫困户带来了创业、就业、增收、脱贫的机会,而且更加彰显了农业银行的资金、科技、产品、服务等综合优势,提升了农行社会形象,实现了政府、企业、贫困群众、农行多方共赢。(刘延军)



为提高农民防范假币意识、普及鉴别假币的方法,农行新蔡县支行组织工作人员走进乡村宣传反假币知识,受到了广大农民的欢迎。图为日前该行工作人员在河郭村进行宣传。邓国勇 胡金才 摄

## 修武农商银行 开通“三夏”信贷“绿色通道”

为切实满足辖内农户“三夏”生产金融需求,今年4月以来,修武农商银行通过提升服务水平、创新信贷产品、强化投放力度等措施,全力支持辖内“三夏”生产,确保相关资金及时、足额发放到位。

优化服务能力,提升服务水平。该行通过组织员工学习培训、技能比赛、等级评定、晨夕会考试等,提升员工服务能力;加快电子机具布放力度,进一步拓展农民金融自助服务点,全面提升金融服务水平;开通“三夏”资金“绿色通道”专柜,优先办理各类“三夏”信贷资金,并积极开展代收代付等业务,确保及时发放

各项惠农补贴资金。

创新信贷产品,满足金融需求。该行在“三夏”生产来临之际,特别推出“农机贷”“粮食收购贷”等信贷产品,用于支持辖内农户购买农业机械或收购粮食周转使用。该行在信贷资金投向坚持“四个倾斜”:一是向符合市场需求、品种优良、技术先进以及形成规模的种、养、业大户倾斜;二是向农业产业化龙头企业倾斜;三是向农村个体工商户倾斜;四是向农村小微企业倾斜。通过支农再贷款的投放,不仅有效满足了农户“三夏”资金需求,也加快了当地现代农业产

业体系、经营体系的构建,有力促进了农业一二三产业的融合发展。

深入田间地头,践行普惠金融。该行组织信贷人员充分发挥自身点多面广及客户经理人缘、地缘优势,通过借助村“两委”、经济能人在各行政村召开的座谈会,对10家农资生产户、32家农资销售户、700余名农户进行了实地走访调查,掌握支持农业生产的第一手资料。同时,组织人员强化与农业部门、农资经营户、种植大户的对接,将农机具、农业生产材料、种子采购资金需求等作为信贷投放重点。(张建忠)

泌阳县农信联社  
善用金融“活水” “滴灌”产业扶贫

“在家门口的丰盈制衣厂上班,收入有保障,欠的账也都还清了,日子一天比一天好!”日前,家住泌阳县盘谷乡柿树底村胡连村的贫困户班永梅向记者说到。

据悉,班永梅因丈夫患病去世,家中债务繁重,本人则患左腿骨髓炎、糖尿病等疾病,常年吃药维持病情,加之儿子年龄较小,家庭收入有限,无力保障其基本生活条件。

泌阳县农信社创新贷款模式,通过向铭普光电、巨龙科技、丰盈制衣、神艺针织等龙头企业发放扶贫贷款,采取“公司+学校+基地”的产业扶贫形式,在各乡镇(街道办)设立扶贫加工点38个,带动班永梅

这样的1000多贫困户在家门口就业,贫困户年平均收益在1.5万元以上。

“近年来,在银监部门的鼓励和支持下,我们通过金融支持龙头企业、特色产业等不断提高金融扶贫的精准性,激发内生动力,实现金融扶贫的‘造血’功能。”泌阳县农信社负责人张校争说。

通过信贷支持特色产业发展,带动贫困人口就业致富,是泌阳县农信社金融扶贫的另一举措。记者采访中得知,早在2015年,夏南牛产业已被河南省政府列为25个重点发展项目之一,但是由于圈舍、活牛不能抵押贷款,造成融资难,许多规模养殖场因资金问题不能

上马或扩大再生产,严重制约了泌阳县夏南牛产业的快速发展。泌阳县农信社了解到这一情况后,出台了《活体畜禽抵押贷款管理办法(试行)》,推出“活体畜禽抵押”特色产业融资服务,以特色产业抵押,有效解决了夏南牛养殖企业融资难的问题,实现了夏南牛特色产业在泌阳县的发展壮大,解决了一大批贫困人口就业。

三年来,泌阳县农信社累计向当地龙头企业、特色产业发放扶贫贷款4.88亿元,这些产业迅速发展,帮扶贫困户9593户20219人。(本报记者 孙玮 通讯员 王永会)

内乡农商银行  
“聚爱扶贫贷”产品喜获大奖

7月7日,在“第八届中国农村金融转型发展论坛暨新一轮农信社改革15周年纪念活动”中,内乡农商银行创新推广的“聚爱扶贫贷”产品喜获“全国农村金融十佳精准扶贫产品”荣誉称号。

为确保金融扶贫工作稳步推进,在国家启动脱贫攻坚工作伊始,内乡农商银行就成立了金融扶贫工作领导小组,对金融扶贫工作的主要措施、服务对象、服务条件、实施部门和实施步骤等进行具体的明确和要求。本着“应市场而生、

因客户而变”的企业定位,该行结合地方政府“养殖全覆盖”“光伏全覆盖”扶贫模式,创新推出了“扶贫惠农贷”“聚爱扶贫贷”“养牛扶贫贷”“光伏扶贫贷”等信贷产品,为贫困户提供“量体裁衣”式的金融服务产品,并对建档立卡贫困户信贷投放简化流程、降低利率,实行优先审批、优先发放。

目前,通过“聚爱扶贫贷”产品,该行累计发放扶贫贷款11.72亿元,受益贫困户6905户。(马向飞)

叶县农商银行  
开展金融扶贫大走访

“崔叔,看到你这羊进圈,我也就放心了。好好养,日子会好起来的。”7月4日,叶县农商银行信贷员程群安再次来到崔增义家查看。

崔增义是叶县镇大乔村贫困户,为照顾体弱多病的妻子和年幼的孩子不能外出务工,又担心养殖赔钱,平时只是靠种地维持生活,日子十分艰难。

在叶县农商银行开展大走访大排查活动中,信贷员程群安得知他有养殖经验,就前后4次上门,动员他“捡起”养殖的老本行。“在他家走访最晚的一次晚上11点才回家。”在程群安的鼓励下,

憨厚的老崔终于振奋精神用农商银行5万元贷款买了20多只羊进行饲养。

叶县是省级贫困县,为精准了解贫困户、企业的信贷需求,在前期扶贫成果的基础上,6月1日至30日,叶县农商银行开展了为期一个月的金融扶贫大走访大排查活动,精准开展金融扶贫工作,助力全县脱贫攻坚战。

截至6月30日,该行已走访贫困户11649户,涉及542个行政村,其中1038户有资金需求,需求资金4922万元,已发放扶贫贷款729笔,金额3463万元。(本报记者 丁需学 通讯员 乔培珠 王宏阳)

邓州农商银行  
存款营销结硕果

截至今年6月底,邓州农商银行各项存款余额达137.2亿元,较年初新增16.85亿元,各项贷款余额达75.3亿元,较年初新增7.7亿元,存贷款总量、增量和覆盖面均稳居邓州区域内12家金融机构之首。

邓州农商银行按照“回归本源 专注主业”的总体要求,坚持普惠金融和服务“三农”的市场定位,探索“产业大户+政府担保+农业保险+补偿机制+农商银行”的服务模式,推动农村农业产业链发展;持续提供“特色化、差异化、专业化”的金融服务,主动推进战略转型,把资金组织作为一项中心任

务来抓。该行充分利用重大节日外出务工人员返乡时节,抢抓旺季营销机遇,及时增设服务窗口,发动全员营销;抓住社会保障卡办理激活的契机,密切与当地政府部门沟通,积极争取全市社保卡开卡业务在邓州农商银行落户。同时,该行持续开展好信用乡镇、信用村、信用户的评定工作,积极借助村“两委”、驻村干部等力量和“四化双评”数据平台,完善农户信用信息档案,填补农村信用空白,逐步进行整村授信、整乡授信,让更多农户享受到诚信乡村带来的福利。(本报记者 曹相飞 通讯员 段长伟 杨易辰)

农发行获嘉县支行开展普及金融  
知识宣传活动

6月份以来,农发行获嘉县组织动员全行力量,开展了为期一个月的以“普及金融知识,守住‘钱袋子’”为主题的金融知识宣传教育活动,通过制度宣讲、案

例剖析,进一步普及金融知识,提升公众金融安全意识。一个月来,开展宣传20次,累计发放宣传页200余份,接受咨询200余人,掀起了又一次金融知识普及热潮,以实际行动践行了普惠金融的理念和农发行社会责任。(尚涛 王小丹)