

逐渐开放堂食

河南餐饮业开春“慢热”

□大河报·大河财立方记者 张利瑶 丁洋涛 陈沛 文 朱哲 马腾飞 摄影

受此次疫情影响颇大的郑州餐饮业,于上周末逐渐开放了堂食。

据介绍,目前河南餐饮业超六成企业已经复工,郑州多数餐饮企业也恢复堂食。近两日大河报·大河财立方记者走访发现,郑州多个购物中心与街边餐饮店堂食已经开门迎宾,时有三三两两的顾客走进走出。

业内人士告诉记者,目前社区餐饮企业状况优于购物中心等繁华地段的餐饮企业,“在疫情尚未完全结束的情况下,不要期望报复性消费,更应该在体验消费、性价比上下功夫。”

餐饮业开放堂食
社区餐饮业逐渐回暖

“扫码加入会员可以减20元钱,欢迎入店品尝。”3月24日中午,大河报·大河财立方记者来到熙地港胖哥俩肉蟹煲,尽管已经开放堂食5天,此前熙熙攘攘的门店中,仅有几桌食客。

记者发现,从恢复堂食的餐饮店的防护措施来看,顾客信息登记表、测温仪、酒精消毒液、上岗员工体温测量记录基本成为每家店的标配,入店堂食的消费者都必须先登记后测温方可进入。

在严格的防护措施背后,消费者的进店欲望相对滞后。谷雨春黄河大鲤鱼相关负责人告诉记者,截至3月23日其5家门店开放堂食,但市内核心区店的营业状况仅有



平时营业额的两到三成,“反而是三环附近的店面营业额已经恢复到以往的六成以上,包间更是‘一位难求’。”

此前,郑州恢复堂食业务首日,大河报·大河财立方在微博发起“第一顿堂食你最想吃什么”的话题讨论,数百名网友留言给出自己想吃的食物。随后,记者探访巴奴毛肚

火锅、阿五黄河大鲤鱼等河南知名餐饮企业发现,其都迎来一波消费热潮。尽管头部餐饮仍有号召力,但从全行业来看,多数餐饮从业者寄予厚望的报复性消费还未出现。

“疫情尚未完全结束,消费者大多持观望态度,还都尽量避免扎堆。”一名业内人士分析,此前人流量大的地方并

未迎来消费者的批量回归,反而是社区餐饮业迎来一波热潮。

此外,记者还发现,受疫情影响,部分餐饮店的部分食材供应不足,因此菜品品类较往常少。

激活餐饮市场
体验感与性价比是关键点

记者走访消费者时,不少消费者对长期的消费持保守态度,不少消费者告诉记者今年或消费减少,主要原因是疫情结束后仍打算减少外出和经此一“疫”,学会了理性消费。

中国食品产业分析师朱丹蓬在接受采访时认为,报复性消费需要具备两个核心要素:消费能力与消费信心。随着疫情全球化,超过50%的消费者基本没有报复性消费的欲望与能力。

如何在疫情下半场激活餐饮活力?业内人士认为,本次疫情危中蕴含着机遇。在现有经济环境下,增强顾客的体验感与消费性价比,则应是餐饮从业者关注的两大焦点。

该业内人士举例,本次疫情促使生鲜供应链迎来爆发

性发展和行业大考,但这种极端条件的倒逼,也让不少生鲜企业和餐饮企业共同探索出新的供应链模式。例如,河南省餐饮与饭店行业协会与河南集菜电商公司、河南万邦、丹尼斯签订合作协议,开展食材采购、仓储配送等餐饮行业供应链合作,在保证食材质量的同时降低运营成本。“对于多数餐饮业来说,应该在供应链上做优化,提高自身的性价比,赢得顾客青睐。”该业内人士说。

此外,在疫情恢复期间,外卖依然是餐企“自救”的重要甚至唯一渠道,也培养了消费者的消费习惯。当行业回归堂食,如何带给消费者超预期的堂食体验,也是餐饮业考虑的话题。

就如河南餐饮与饭店行业协会会长张海林所说,待疫情结束后,将积极开展创建美食街区、特色美食文化夜市活动,并组织举办“向世界发布河南菜”和“烹饪厨艺大赛”“美食嘉年华”等系列活动,活跃餐饮市场,通过为群众提供优质、美味、多样化的餐饮品种和服务,来提升河南餐饮知名度和影响力。

仅需三步 建行“快贷”轻松“贷”动美好生活

□大河报·大河财立方记者 徐曼丽 通讯员 李海超 于晓洋

相信对于急需资金周转的朋友,最迫切的愿望无疑就是贷款能像“三步把大象放冰箱里”一样简单快捷。但现实中遇到手续繁琐、来回跑银行、放款时间长等问题,也只能无奈地被动克服。那么如何快速贷款?快来问问“建行快贷”吧!

一问:“快贷”到底能多快

从银行获得一笔信用贷款需要多久?一月?一周?还是一个小时?如果您拥有建行手机银行APP,那么答案是:快至一分钟。

“打开建行手机银行,点击快贷选项;填写申请额度、用途承诺声明等信息,勾选征信授权后提交申请;输入验证码,贷款申请成功。”家住安阳市的小秦兴奋地给记者演示着建行快贷的申请流程,从申请开始到审批结束,前后用时还不足一分钟,“三步能不能把大象放冰箱里我不知道,三步拥有建行快贷我是真的可以。”

据了解,建行“快贷”是业内率先推出的一款基于互联网和大数据全流程线上个人自助贷款产品,无需客户提供纸质材料,通过建行手机银行APP、网上银行等渠道即可足不出户办理,融合在线申请、在线审批、在线签约、在线支用、在线还款等全流程自助化操作,轻松实现“一分钟放款”

的贷款体验。同时,最长一年的额度有效期以及高达60万元的授信额度,也基本满足了普通客户的一般资金需求。

二问:我的快贷“谁做主”

“建行快贷最打动我的一点就是产品灵活。什么时候支用?什么时候还款?支多少?还多少?都是我说了算。”小秦对记者说道。

建行河南省分行相关负责人介绍,建行快贷属于循环使用的信用贷款,额度申请后不支用不计息,客户支用后按照贷款实际使用天数计息,额度有效期内支持客户随借随还,利随本清。目前,签约建行快贷的贷款年利率已经可以优惠至4.8%,诸如建行代发工资或正常缴纳公积金的客户更有可能享受低至4.35%的优惠利率。

同时,建行快贷不仅能在国内各大电商网站购物支付,在商户POS机上刷卡消费,还能直接提现到储蓄账户上,支持购车、旅游、教育、装修等多个消费场景,助力客户尽享美好生活。

三问:我适合的是“哪一款”

“没想到建行的工资卡还能申请信用贷款,而且这么方便,建行真是让我大开眼界啊!”苏先生最近一直为新房装修资金犯愁,无意中听到同事聊起在建行代发工资就能在建行申请贷款的消息,苏先生急忙趁着中午休息的时间赶到单位附近的建行,在工作人员的指导下短短数十秒就通过手机贷到了10万元。

除了代发工资专享快贷额度,公积金“增信”的“公积金快贷”、金融资产“背书”的“质押贷”、个人商户收单流水“加码”的“龙商贷”……以海量的存量客户资源为支撑,建行快贷正不断扩大客户覆盖范围,逐步拓展普惠至广泛的大众普通客户。截至3月15日,河南已有69.5万客户,享受着建行快贷133.64亿元的“暖心”支持。

这样一款“动动手指”就能拥有的建行快贷打动你了吗?急需用钱的小伙伴们快登录手机银行或网上银行马上体验吧,让建行“快贷”为美好生活助力。

>> 缤纷好礼“三重惊喜”活动:

活动时间:即日起至2020年3月31日

惊喜一:签约有礼

活动期间,完成快贷签约的客户本人有机会获得0.01元换购20元话费资格。活动结束后,凭短信通知兑奖。活动期间,每名客户仅可获得一次签约奖励。

惊喜二:冲榜有礼

活动期间,参与小程序打榜的客户有机会获得最高2000元的奖励,奖励通过0.01元换购形式获得。奖励包含天猫购物卡、京东e卡、中石化加油卡、盒马鲜生电子兑换券等。

惊喜三:利率优惠

活动期间,普通客户签约建行快贷利率低至4.8%,代发工资和公积金客户可低至4.35%!

>> “快贷”在线测额小贴士

第一步:微信扫描“建行e站福利汇”二维码进入“快贷之家”小程序。

第二步:按步骤输入姓名、身份证号、手机号等相关信息。

第三步:输入验证码,勾选征信授权后即可查询“快贷”预授信额度,还可在该提升额度。

