

记者化身卖主,用亲身体验告诉你—— 网上买卖二手车,到底靠谱吗?

□记者 刘婷婷 耿子腾

人人车、优信、瓜子、好车无忧二手车……这些多如牛毛的二手车电商是不是靠谱?在二手车买卖过程中,怎样才能做出最优选择?为了解答这些问题,大河报记者化身卖主,开始了一段零距离的体验之旅。

【体验全过程】

4S店:估价并不是很高

3月20日,记者到位于郑州北环购车的原4S店进行了评估。

工作人员围车转圈观察,看看整车各部位的色差、ABC柱等部位的接缝,检查是否有过钣金、喷漆、更换,接着把四个门开关几次,打开发动机盖,静态观

察以及着车后听声音,总体来说看得并不是很细致,最后估价11万元,价格明显低于电商平台的报价。

记者又到另外一家4S店对这辆车进行了评估,评估师给出了11.8万~12万元的价格。

电商:方便快捷,上门服务

3月16日,记者在网注册了瓜子二手车,选择“我要卖车”后只要输入手机号或拨打官方电话,信息提交后就有业务人员打来电话,询问车辆基本信息,最后告知稍后会有郑州的评估师联系进行评估。

不到5分钟,评估师就打来电话。到达约定的看车地点后,评估师随身带有一块绿底白字小牌子,为的是在拍照时遮住客户信息。据工作人员小朱介绍,对于卖主,瓜子二手车是不收费的,对买主则会收3%的服务费。检测时,工作人员手持终端设备直接将车辆信息上传网站。工作人员告诉记者,在配备了移动端后,成交速度提高了很多。针对这台高尔夫,估价是12万元。

3月19日,记者下载了人人车手机app,点击“我要卖车”后直接拨打客服电话或提交手机号即可。次日下午,记者在约定地点见到了两名评估师,他们随身携带专业检测工具和相机。评估师按正常流程对证件进行拍照,接着进行检测。整个过程有着详细的流程,两个评估师测得很仔细,前后用时二十多分钟。对这台车的估价比瓜子略低,报价

11.7万元。并且在当天就把该车放到了网上。

第二天上午11点,人人车的销售顾问就带着约好的看车客户出现,对方最后开出的价格是11.2万元,比预估价差了一些。

由于优信主要做B2C业务,并不提供针对个人评估业务。点击“卖车”后需要上传的资料非常繁琐,从车辆档案到手续信息都需要车主本人自行填写,相对没有瓜子和人人车那样方便快捷。但在优信二手车平台可以自行估价,在车辆估价里填写相关信息就可以显示出详细的车价数据,很是方便。同时还主打付一半开好车的业务,这两点是其他平台所不具备的。

不同于瓜子和人人车,据工作人员介绍,好车无忧在郑州开有4S线下实体店,如果急于出手把车放在店里可能会更好卖,车主也可以直接把车卖给好车无忧,省去中间过程。

在这次评估过程中,感觉检查得不是很仔细规范,最后评估师给出的价格为11.3万元左右,由于考虑到买主还有砍价的空间,暂且按11.5万元放到网上。

测试车辆

车型:大众高尔夫1.4T
首次购车价格:15万元(裸车价)
首次上牌时间:2014年12月
车牌所在地:郑州
排放标准:国四
颜色:金色
过户次数:0次
公里数:1.9万公里
车况自述:一手新车,质量不错,很耐用,保养及时、车况极佳、无大事故、偶有剐蹭,外观及内饰成色较好。左后门及翼子板处因剐蹭有划痕,但不明显,已修复好,不影响外观。

上接B04版

传祺GS4/GA6:235T车型同步上市

3月21日,广汽传祺2.0时代全新动力总成Ti POWER“智擎力量”在广汽传祺主机厂重磅发布,搭载Ti POWER全新235T发动机的传祺GS4/GA6 235T同步上市。其中,传祺GS4 235T推出5款车型,售价10.68万~15.38万元;GA6 235T推出6款车型,售价10.28万~16.38万元。通过整合全球优势资源,坚持创新驱动、正向研发,广汽传祺在核心技术层面不断突破,已经形成品牌持续发展的核心竞争优势。同时,广汽传祺总经理吴松表示,考虑到消费者的购买热情,广汽传祺将在下半年扩大产能,最大限度地满足消费者购车需求,保证尽快提到现车。

传祺Ti-POWER全新235T发动机,创领全球发动机技术前沿,应用GCCS燃烧控制专利、低惯量E-Turbo增压等多达50项全球顶尖技术,具备大扭矩、低油耗、噪音小等优势特征。其最大功率达112KW/5000rpm,在1450~4250rpm宽转速范围内可持续输出235N·m峰值扭矩,动力性能完胜2.5L自然吸气发动机,综合工况油耗低至6.1L/100km,强劲动力和超低油耗兼得。

2015年,传祺GS4 200T月销突破3万辆,传祺GS4 235T的推出,将与GS4 200T组成“10万级超牛联盟”,共同征战SUV市场,担起冲击月销4万,进而挑战月销5万的重任。

2016款名爵锐腾:郑州上市

3月19日,“十万级高性能中级SUV”2016款名爵锐腾在郑州正式上市,售价10.97万~17.97万元。

名爵锐腾以高性能、高颜值、高价值的“三高”标准,自2015年上市以来月销量稳定在6000辆以上。为满足80后、90后年轻消费者对动感时尚生活方式的更多需求,2016款名爵锐腾对全系车型进行底盘舒适性调校,并全面升级配置,进一步确立其在国内同级别SUV

中发动机最好、性价比最高的优势地位,树立“十万级高性能SUV”新标杆。

发布会现场还宣布了一套专门为郑州消费者推出的金融购车政策。以售价12.97万元的1.5T手动超值版为例,购车可享受价值6000元的购车无忧礼+6000元购置税减半+价值5000元的一年零利率/两年至四年低利率贷款+价值5000元的2年延保等,增配更巨惠。

KX5:重磅SUV郑州上市

3月19日,“途未尽 征不止”东风悦达起亚SUV全新力作KX5登陆郑州,河南新裕隆、河南万盛、河南广发、河南普泽、郑州恒信国亚、河南臻宝联袂等6家东风悦达起亚授权经销商在郑州二七万达广场举行了上市发布会。此次上市的KX5有1.6T及2.0L两个排量共8款车型,售价区间为15.68万~23.18万元。

KX5有着充满活力和运动感十足的车身线条,2670mm轴距再加上车内前后排空间的优化,带来舒适感

升级的头部及腿部空间。KX5后排座椅放平后具有1455L的超大空间,充分满足不同消费者多样出行的储物需求。全新标准的C-NCAP五星安全标准打造,KX5致力于提供同级领先的防护。KX5大幅应用超高张力钢板,而BSD盲区监测、LDWS车道偏离预警、HBA智能远近光灯调节等众多尖端科技配备的运用,则赋予KX5同级出色的安全性。KX5以“高科技IT新配置”为宗旨,配备多种新技术,令驾乘感更为舒适。

电商方便快捷 4S店可以旧换新

记者体验发现,二手车电商的服务都还不错,不论是卖车还是看车环节都比较方便。只是评估师测车的过程略有差别。登记过后,记者接到不少咨询买车的电话,总体来说还算靠谱。4S店给的价格偏低,但可以旧换新,购买同品牌新车就有现金直补。业内人士提醒,打算置换买车的车主,如果要买同一店面车型,要先谈好新车优惠价格,再说以旧换新。

【现状】

电商平台有优势也有乱象

电商平台的兴起,使二手车买卖变得十分方便,个人对个人的模式,也免去了被黄牛赚取高额差价的担忧,如人人车、瓜子二手车等都只收取买方百分之三的服务费用,而黄牛的服务费一般高达百分之十。

在二手车销量不断增长中,带着互联网基因且不断细分下沉的二手车电商市场,在发展中遇到了不少问题:模式

受限,价格之争,检测之争等。

最核心的就是一车一况的问题,当前市场上二手车电商基本都是各自为战,每家都有自己的车辆评估标准和体系,每个平台之间的车况认证存在很大差异,导致有些同款车型的最终报价相差甚远。电商平台本身既是裁判又是运动员,这对消费者来说,是有失公允的。

【支招】

选二手车,不要忽略每一个细节

互联网时代,信息的不对称是阻碍二手车电商发展的一大制约因素,

二手车资深业内人士陈先生告诉记者,买辆二手车不是件容易的事儿,价钱合适还要信息完善,有的车型在受损修理过后,很难看出来,需要对车辆进行全方位检测,而现在网络电商的上门检测

服务并不能满足这个条件。

如何选择靠谱的二手车平台?省汽车行业商会执行会长吴大胜告诉记者,二手车属于大件物品,需要实际去开、去体验、去检测,交易二手车时,应特别注意车况和车源,不要买到事故车、水泡车等重大问题车型,不要忽略每一个细节。

联办儿童玩具厂
本产品是新型儿童玩具,开发智力,其乐无穷,新品上市,畅销不衰。免费提供原料设备,承担运输;每个加工费2.6元,每人日获利130元,现金结算。签合同交合作费860元,数量完成5000个退回;组织10人加工每月可得管理费6000元,并预付加工费60%。
13103792210(卫老师)0379-64873096
洛阳市委党校2号楼506室玩具部
洛阳站坐46路车到市委党校下车

人才快递
dhbggb@vip.163.com