

# 中秋送礼送点儿啥? 丰合大容特产广场: 特产大礼包送健康

## 阅读提示

眼下,中秋佳节即将到来。月饼、中秋礼品的广告在大街小巷、电视媒体上渐渐多了起来;担心礼品价格会随节日临近而“水涨船高”,选择提前购置的市民也不在少数。那么,中秋送礼,除了必不可少的月饼外,还有什么最能表达心意?送烟酒,多少有些土气、不健康;送日用品,又不了解亲朋好友到底需不需要……

而随着人们食品安全、健康养生意识的增强,绿色、环保、健康似乎已成了市民选择礼品的重要标准。究竟在哪儿能买到这样的礼品?去位于政七街与黄河路交叉口的丰合大容特产广场,或许就能找到答案。

□记者 王迎节 文 晋远 图



## 【困扰】 中秋临近,礼品选择让人愁

昨天中午,记者在文化路与黄河路交叉口一超市碰到市民刘先生。他边挑选商品边不停地打电话,采访得知,他刚才正跟妻子商量中秋回家带什么礼品给父母。

“今年是我跟妻子婚后的第一个中秋,我俩很早就开始商量买啥礼品,但一直没商量出结果,于是我就趁中午休息到超市转转。”

## 【现象】 土特产当礼品悄然走红

与刘先生不同,在郑州工作的张先生已经挑选到了合适礼品。张先生是济源人,在郑州开了家小公司。他说,济源有土蜂蜜、土炒馍、冬凌草等土特产,他在郑州经常怀念这些味道。中秋临近,他准备买些老家土特产,作为福利发给员工,另外再买些其他市地的特产送给家人和朋友。这些土特产在丰合大容特产广场都能买到,那里种类齐全,质量正宗。

昨天,记者在丰合大容特产广场看到,里面摆满了各种河南特

产:信阳毛尖、开封桶子鸡、洛阳牡丹饼和老八件、固始笨鸡蛋……前来选购的顾客络绎不绝。据卖场的售货员介绍,每年中秋前后都是土特产销售的高峰期。为应对节日期间市民购置礼品的需求,特产广场会提前联系厂家,备足货、增加品种。

“随着河南土特产知名度增大,很多在郑州的河南外乡人都喜欢来买些老家特产送朋友,还有很外的外地人也成为河南土特产的忠实‘粉丝’。”该售货员笑着说。

## 【市场】 特产大礼包有望成为新潮流

正如丰合大容特产广场售货员所说,该广场土特产不仅种类繁多,而且都“穿”上了精美包装。细看产地,这些产品多是来自省会周边市地、深山。如红枣来自新郑的较多,土鸡蛋、蜂蜜多来自王屋山,山药以焦作出产为主……

“中国人对中秋节感情浓厚,它也是市民互相联络感情的重要节日之一。相比以往的牛奶饮品、烟酒等常态礼品,土特产搭配月饼,有望成为今年中秋送礼的“新潮流”。特产广场负责人李先生自信地说,因为土特产有少污染、零添加、自然生长等优势。

至于土特产价位是否会随节日临近而水涨船高,李先生说,由

于土特产在市场上呼声越来越高,临近中秋,卖场特意与河南18市地各名优特产的生产基地提前沟通,备足了货。因此,卖场不会因为市场需求大而调高价位,反而会因为部分特产丰收而降低价格。

故土、珍品、乡情,记者在现场还看到了不同形式的特产大礼包,不少市民正拎着礼包往里面填特产。

“今年中秋,公司根据客户的需求,特意推出了不同组合的大礼包:有适合员工福利的,有适合拜访领导的,有适合带给亲戚的……顾客可根据需求挑选。”李先生说,在这里,顾客体会到的不仅是一种现象,一种潮流,更有着浓浓的人文气息和人性化服务。

## 特产的故事

**道口烧鸡:**产地位于豫北滑县道口镇,素有“烧鸡之乡”的称号。相传道口烧鸡创始于清顺治十八年(公元1662年),距今已有三百多年的历史。据《滑县志》记载,乾隆五十二年(公元1787年),现在的烧鸡大师张中海的先祖张炳在大街闲逛时,偶遇一位曾在清宫御膳房做过厨师的老友,得到“要想烧鸡香,八料加老汤”的秘诀。张炳按其用法、用量,又在长期实践中总结出一整套成功经验。当时,张炳的烧鸡其“色、香、味、烂”被世人称为四绝。从此,他的烧鸡声名大振,远近闻名,并定铺号名为“义兴张”。

**少林寺素饼:**它来源于少林寺祖传膳食秘方,由少林寺释延教大师监制。据记载,少林寺曾用少林寺素食在寺中先后招待过唐太宗、元世祖、清太宗等20多位帝王。在寺庙素食里,蕴含了佛教普度众生、慈悲为怀的理念。

**回家味道**  
——馈赠中秋礼品

**团的是情感  
送的是心意**

河南十八城市名优土特产  
任您自由组合

预订热线: 0371-65955118 / 18737128068  
地址: 郑州市黄河路政七街交叉西南角卡台大容特产广场

# 聘

- 渠道经理 5名**  
要求: 2年以上KA市场工作经验, 熟悉副食品市场操作经验。
- 团购经理 5名**  
要求: 2年以上工作经验, 有一定的客户资源。
- 店长 3名**  
要求: 有3年以上大型超市管理经验。
- 行政人事专员 1名**  
要求: 有2年以上工作经验, 一定的文字功底, 具备良好的协调管理能力, 精通人力资源招聘及管理。
- 销售专员 8名**  
要求: 热爱销售工作, 沟通能力强, 能吃苦耐劳的精神和强烈的团队意识。
- 理货员 6名**  
要求: 对超市理货有一定专业知识, 能吃苦耐劳。
- 收银员 2名**  
要求: 具备基本的电脑知识和财务知识, 熟悉收银设备的操作, 数字录入速度快。

联系电话: 15981996551

河南省豫丰农产品有限公司是河南省供销社合作总社全资控股企业, 是日前省内河南特产专业运营机构。公司积极贯彻、落实国务院《关于加快供销合作社改革发展的若干意见》(国发〔2009〕40号)文件精神, 以“服务三农, 回馈社会”为宗旨, 精心打造专业化的农副产品终端网络销售服务平台。我们肩负着“服务三农, 推介河南”的使命, 我们的目标是做河南特产专业运营机构。我们要把河南特产送出河南, 打入全国市场甚至国际市场, 让更多的人了解河南, 了解河南的特产, 了解河南的文化。